

Wir sind ERIKS. Wir sind ein Experte für Industriekomponenten.

ERIKS ist Experte für Komponenten, die entscheidend zur Leistungsfähigkeit von Industrieprodukten und -prozessen beitragen. Insbesondere für die Bereiche Dichtungs- und Polymertechnik, Industriedichtungen, Industriearmaturen und Regeltechnik, Industrieschläuche, Fluid Power, Antriebstechnik und Arbeitsschutz und Betriebsunterhalt.

Unsere Kunden stehen bei uns an erster Stelle. Wir verstehen ihre Herausforderungen und nutzen unser Anwendungs-Know-how, um maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln, zu fertigen und zu liefern, mit denen sie ihre Performance verbessern können.

Wir haben den Mut, den Status quo zu hinterfragen und gemeinsam die vielfältigen Perspektiven und Fachkenntnisse zu nutzen, die erforderlich sind, um unsere Versprechen und Ambitionen auf zuverlässige und verantwortungsbewusste Weise zu erfüllen.

Wir setzen uns dafür ein, Mensch und Umwelt zu schützen. Damit sorgen wir für eine sichere Basis, auf der die Effizienz, Zuverlässigkeit und Nachhaltigkeit unserer Kunden verbessert werden kann.

Making industry perform better.

[Werden Sie Teil von ERIKS!](#)



Zur Unterstützung unserer Business Unit Fluid Power am Standort **Halle (Westf.)** suchen wir Sie ab sofort als

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) – Team Industrieschlauch

Was Sie bei uns erwarten:

- Sie liefern den technischen Support für unsere Vertriebsorganisation im Bereich Industrieschlauch
- Auf Basis der Kundenspezifikation bzw. durch Identifikation des geeigneten Produkts aus unserem Push-Sortiment erstellen Sie Angebote für unsere Kunden
- Sie beraten unsere Kunden in produkt- und anwendungsspezifischen Fragestellungen
- Sie unterstützen aktiv bei der Bearbeitung und Betreuung von Projekten sowie Zielkunden
- Sie arbeiten eng mit dem Produktmanagement zusammen, bringen Ideen ein und supporten die ERIKS Produktstrategie

Was Sie mitbringen:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung z.B. zum technischen Betriebswirt, Techniker oder Kaufmann im Groß- und Außenhandelsmanagement (m/w/d) oder vergleichbare Qualifikation
- Sie konnten bereits Berufserfahrung im Verkauf technischer Produkte erwerben
- Sie verfügen über Produktkompetenz im Bereich Industrieschlauch. Erfahrungen im Bereich Hydraulik- bzw. hydraulische Verbindungstechnik sind von Vorteil.
- Ein sicherer Umgang mit einem modernen ERP System (SAP) und den gängigen MS-Office Produkten ist für Sie selbstverständlich
- Sie bringen Engagement, Teamgeist als auch Durchsetzungsvermögen mit
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab

Was wir Ihnen bieten:

- Spannende und abwechslungsreiche Herausforderung in einem wachsenden internationalen Unternehmen
- Kontinuierliche aufgabenspezifische und individuelle Weiterentwicklung für verschiedene Karrierewege
- Vertrauensvolle und offene Unternehmenskultur sowie flache Hierarchien
- Bike Leasing, Corporate Benefits
- Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30 Tage Urlaub

Wir freuen uns über Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe der Stellennummer **NN 406** per E-Mail (Größe max. 5 MB) an recruiting@eriks.de.